

## CAJA Básico

### OBJETIVO

Adquirir los conocimientos necesarios para la instalación del sistema, el manejo de los procesos de captura de datos, como: tiendas, cajas, usuarios, políticas de oferta, inventarios, formas de pago, líneas, departamentos, impuestos, configuración de dispositivos así como emisión de documentos de venta digitales e impresos.

La modalidad de los sistemas Aspel que se utiliza para impartir cursos corresponde a la versión llamada demo-educativa, la cual permite registrar operaciones del 1 de Noviembre de 2010 al 31 de Marzo de 2011, por lo que los movimientos que se registren tendrán que observar este rango de fechas.

Es importante mencionar que el curso está dividido en 2 niveles: Básico y Avanzado, en el nivel Intermedio se le dará continuidad a este nivel, y el participante obtendrá más herramientas para explotar el sistema y la información en él almacenada, por lo que algunos temas que no se verán con mayor detalle en este primer nivel, se analizarán con mayor detenimiento en el curso Avanzado.

Además, conocerá la forma de trabajo para Puntos de Venta Remotos y los diferentes reportes que el sistema genera.

### TEMARIO

#### 1. INTRODUCCIÓN

- 1.1 Definición
- 1.2 Objetivo del curso

#### 2. INICIO DE OPERACIONES

- 2.1 Definición
- 2.2 Abrir sesión
- 2.3 Base de datos
  - 2.3.1 Creación de base de datos por asistente
  - 2.3.2 Creación de base de datos de forma manual
- 2.4 Cerrar sesión
- 2.5 Directorio de trabajo
- 2.6 Salir
- 2.7 Barra de Herramientas
- 2.8 Información de la sesión actual
- 2.9 Calculadora
- 2.10 Organización de Ventanas
- 2.11 Teclas de acceso rápido
- 2.12 Teclas de función
- 2.13 Uso de la ayuda del sistema

#### 3. CONFIGURACIÓN

- 3.1 Definición
- 3.2 Configuración de parámetros
  - 3.2.1 Datos de la empresa
  - 3.2.2 Configuración de base de datos
  - 3.2.3 Parámetros generales
  - 3.2.4 Verificador
- 3.3 Programación de Artículos
- 3.4 Activar sugerencias

#### 4. CATÁLOGOS

- 4.1 Definición
- 4.2 Tiendas
- 4.3 Formas de pago
- 4.4 Dispositivos
- 4.5 Líneas
- 4.6 Departamentos
- 4.7 Moneda
- 4.8 Esquemas de Impuestos
- 4.9 Clientes
- 4.10 Catálogos por Tienda
  - 4.10.1 Cajas
  - 4.10.2 Usuarios
  - 4.10.3 Políticas de oferta
  - 4.10.4 Inventarios

- 5. DOCUMENTOS DE VENTA
  - 5.1 Definición
  - 5.2 Operación de la Caja
  - 5.3 Operaciones Generales
    - 5.3.1 Nueva Nota
    - 5.3.2 Nueva Factura
    - 5.3.3 Cancelar Nota
    - 5.3.4 Bloqueo Temporal
    - 5.3.5 Insertar Partida
    - 5.3.6 Eliminar Partida
    - 5.3.7 Salir de la Caja
  - 5.4 Procesos
    - 5.4.1 Pagos y Anticipos
    - 5.4.2 Entrada de Dinero
    - 5.4.3 Salida de Dinero
    - 5.4.4 Dar de alta a un nuevo Cliente
    - 5.4.5 Abrir cajón sin venta de por medio
    - 5.4.6 Grabar Nota como pendiente
    - 5.4.7 Pagar Nota
    - 5.4.8 Corte de Caja
  - 5.5 Consultas
    - 5.5.1 Consultar Observaciones
    - 5.5.2 Acumulado de Ventas
  - 5.6 Generación de Notas de venta
    - 5.6.1 Administrador de Notas de Venta
    - 5.6.2 Operaciones en el Administrador de Notas de Venta
  - 5.7 Generación de Facturas
    - 5.7.1 Administrador de Facturas
    - 5.7.2 Operaciones en el Administrador de Facturas
  - 5.8 Generación de Notas de crédito
    - 5.8.1 Notas de crédito enlazadas
    - 5.8.2 Notas de crédito directas
- 6. CONSULTAS Y MOVIMIENTOS
  - 6.1 Definición
  - 6.2 Operaciones en las Consultas
  - 6.3 Clientes
    - 6.3.1 Estado de Cuenta
  - 6.4 Inventarios
  - 6.5 Movimientos al Inventario
    - 6.5.1 Conceptos de Movimientos al Inventario
    - 6.5.2 Alta de Movimientos al Inventario
  - 6.6 Historial de flujo de ingresos
  - 6.7 Cuentas por Cobrar
    - 6.7.1 Conceptos de Cuentas por Cobrar
    - 6.7.2 Alta de Cuentas por cobrar
    - 6.7.3 Aplicación de Anticipos
  - 6.8 Bitácora
- 7. TRABAJO CON PUNTOS DE VENTA REMOTOS
  - 7.1 Definición
  - 7.2 Configuración para trabajo con Puntos de Venta Remotos
  - 7.3 Exportación de datos a puntos de venta
  - 7.4 Instalación de archivos en el Punto de Venta
  - 7.5 Exportación de archivos de venta al Administrador
  - 7.6 Recepción de archivos de ventas en el Administrador de Puntos de Venta
  - 7.7 Concentrado de Ventas
- 8. REPORTE
  - 8.1 Definición
  - 8.2 Emisión de Reportes
    - 8.2.1 Reportes del día
    - 8.2.2 Inventario
    - 8.2.3 Estadísticas de venta
    - 8.2.4 Catálogos
    - 8.2.5 Estadísticas de ingresos
    - 8.2.6 Clientes y CxC
    - 8.2.7 Corte del cajero
- 9. UTILERIAS
  - 9.1 Verificador de precios